

Die Gebietsplanung und -verwaltung ist ein entscheidendes erstes Glied in der Wertschöpfungskette des Sales Performance Managements (SPM). Eine effektive Gebietsplanung ist unerlässlich, um die Vertriebsmitarbeiter zu motivieren und ihre Leistung zu steigern.

Mit Xactly AlignStar können leitende Vertriebsmanager, Vertriebsabteilungen und Vertriebseffizienzteams mittels Gebietsplanung und -management die Vertriebsproduktivität optimieren. Gebiete können visualisiert, analysiert und verwaltet werden, wodurch Xactly AlignStar Unternehmen bei der Erstellung und Verwaltung gut ausgewogener und reiseeffizienter Gebiete unterstützt.

- **Visualisieren** Sie Gebiete, Accounts und Vertriebsmitarbeiter mit einer interaktiven, kartenbasierten Ansicht, die es Kunden ermöglicht, Gebiete zu entwerfen und zu bearbeiten.
- **Analysieren** Sie bestehende Gebietszuschneidungen, um zu ermitteln, wo Sie die Aufteilung, die Ausgewogenheit oder die Reiseeffizienz der Gebiete verbessern können.
- **Verwalten** Sie mithilfe von exportierten geografischen oder accountbasierten Gebietszuweisungen, die von nachgelagerten Anwendungen konsumiert werden.

DEN UMSATZ STEIGERN

Mit Xactly AlignStar können Vertriebsorganisationen „Whitespace“- und „Greenfield“-Möglichkeiten identifizieren, um die Marktdurchdringung zu erhöhen und die Kundenbasis zu erweitern. Dank Xactly AlignStar **haben unsere Kunden eine Umsatzsteigerung von bis zu 7 % erzielt.**

DIE KOSTEN SENKEN

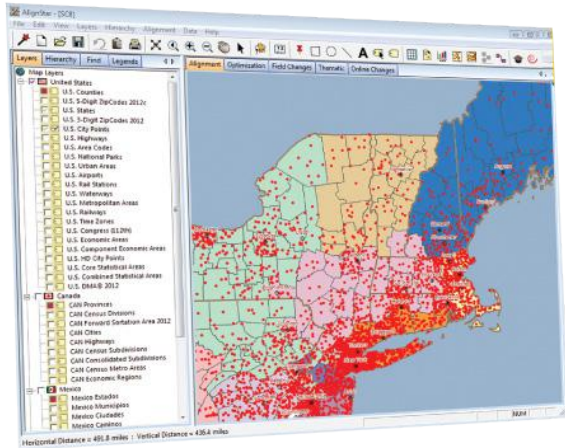
Mit Xactly AlignStar können Sie Gebiete mit einer effizienteren Auslastung erstellen, um die Zeit hinter dem Lenkrad und die Reisekosten zu reduzieren. Dank Xactly AlignStar **konnten Kunden ihre Reisekosten um bis zu 15 % senken.**

DIE VERTRIEBSPRODUKTIVITÄT STEIGERN

Durch die Verkürzung der Reisezeit hat das Vertriebsteam mehr Zeit für den eigentlichen Verkauf. Eine bessere Abstimmung in Bezug auf Vertriebschancen schafft zudem eine optimale Ressourcenabdeckung. Kunden von Xactly AlignStar **haben im ersten Jahr der Verwendung eine Produktivitätssteigerung von bis zu 20 % erzielt.**

ZEIT SPAREN

Mithilfe der Prozessautomatisierung reduziert Xactly AlignStar den Zeitaufwand für die Gebietsabstimmung und -optimierung von mehreren Wochen auf wenige Tage. Für **unsere Kunden hat sich dank Xactly AlignStar der Zeitaufwand für die Planung einer Gebietsabstimmung um bis zu 75 % verkürzt.**



Xactly AlignStar (Desktop-Version)

- Kompatibel mit Windows-Desktop oder -Laptop
- Ausgereifte Marktanalyse-Tools
- Innovative Geodaten-Visualisierung: Choroplethenkarten, graduierte Symbolkarten, Punktdichtekarten und thematische Karten mit dualen Variablen
- Automatisierte Gebietsoptimierung
- Kann Daten aus bis zu 10 verschiedenen Quellen gleichzeitig verarbeiten, wie z. B. aus Tabellenkalkulationen und ODBC-Datenbanken
- Einfacher Export von Gebietsabstimmungen in ein beliebiges CRM-System

Xactly AlignStar (für Salesforce)

- Verbesserte Ausgewogenheit und Reiseeffizienz dank präskriptiver Empfehlungen
- Gebiete mithilfe von Salesforce-Echtzeitdaten planen und verwalten
- Profitieren Sie von den nativen Sicherheits-, Freigabe- und Berechtigungsfunktionen in Salesforce

